BTS CCST – CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

Apprendre est vital,
se former est une chance.

Trouver un employeur est essentiel pour vous, nous le savons !

Cependant nous considérons qu'il est tout aussi essentiel de le faire dans un environnement professionnel qui vous correspond.

Très attentifs à vos qualités et à vos désirs, nous mettrons tout notre savoir-faire, notre énergie et notre réseau partenaire pour chercher et trouver l'entreprise la plus adaptée à votre ambition, celle qui saura mettre en valeur vos qualités. Celle qui vous va !

Nous ne cherchons pas une entreprise, **nous trouvons la vôtre.**

C'est pour nous la seule façon de vous témoigner le respect que mérite votre confiance.

Conditions d'admission :

Entretien de motivation
Analyse de votre dossier scolaire

Comment s'inscrire ?

Rendez-vous sur notre site Internet :
www.aureisformation.fr
ou appelez le **01 83 95 49 15**.

On s'engage à vous répondre immédiatement.

Tarif :

Aucun frais de scolarité
à la charge de l'alternant
(prise en charge par l'entreprise, l'OPCO ou l'organisme d'accueil).

Le BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques forme en deux ans, par l'apprentissage, des commerciaux dotés de compétences techniques, capables de conseiller et de vendre des solutions associant produits et services techniques.

Le titulaire est l'intermédiaire entre l'entreprise, ses clients professionnels et ses fournisseurs. Il analyse les besoins du client, élabore une solution à la fois technique, commerciale et financière, la présente et la négocie, puis assure le suivi de l'affaire.

Il gère un portefeuille de clients sur un territoire ou un secteur d'activité, principalement en relation entre entreprises (B to B). Il assure une veille technologique et accompagne ses clients dans les évolutions techniques, numériques et environnementales de leurs équipements.

Quatre pôles d'activités essentielles caractérisent son métier :

- Conception et commercialisation de solutions technico-commerciales
- Management de l'activité technico-commerciale
- Développement de clientèle et de la relation client
- Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale.

Prérequis : Être titulaire d'un diplôme / d'une certification de niveau 5 (ex niv.III) (Bac d'enseignement général, technologique ou professionnel) ou avoir 3 ans d'expérience dans la branche.

Rythme : 3 jours en entreprise et 2 jours en centre de formation. Rentrée début septembre.

Durée : 2 ans

Validation : Diplôme du Ministère de l'Éducation nationale de niveau 5 (ex niv.III-Bac+2) – RNCP 41757

Débouchés professionnels :

Technico-commercial.- Attaché commercial.- Attaché technico-commercial.- Commercial sédentaire.- Commercial itinérant.- Vendeur comptoir.- Vendeur négociateur.- Conseiller commercial, conseiller technico-commercial..

Poursuite d'études : Licence professionnelle / Bachelor commerce ou marketing, école supérieure de commerce ou de gestion ou école spécialisée.

Equivalence : Il n'y a pas d'équivalence ou de passerelles possibles sur cette formation.

Titre RNCP :

RNCP41757 - BTS - Conseil et commercialisation de solutions techniques

Aucun frais de dossier - Aucun frais d'inscription

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires

BTS CCST – CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

CONTENU DE LA FORMATION



✓ **Bloc n°1 :** Concevoir et négocier les solutions technico-commerciales
✓ **Bloc n°2 :** Manager l'activité technico-commerciales
✓ **Bloc n°3 :** Développer la clientèle et la relation client
✓ **Bloc n°4 :** Mettre en œuvre l'expertise technico-commerciale
✓ **Bloc n°5 :** Culture générale et expression
✓ **Bloc n°6 :** Langue vivante étrangère
✓ **Bloc n°7 :** Culture économique, juridique et managériale

Bénéfice des unités :

- Les Blocs peuvent être validés individuellement
- L'école permet la possibilité de redoublement

Le titulaire acquiert 120 ECTS à l'obtention du diplôme.

Examen national :

Pour l'obtention du diplôme, chacun des 7 blocs de compétences est évalué au moyen d'une épreuve ponctuelle finale.

4 BTS Blancs sont prévus afin de vous préparer à l'examen national ainsi que des épreuves de contrôle continu adaptées aux exigences du référentiel.

Modalités de formation :

Cours en journée, avec des formats en collectif ou en individuel. Formation en présentiel ou hybride (à distance et en présentiel).

Formation en alternance : en contrat d'apprentissage (avoir moins de 30 ans, la formation est accessible sans limite d'âge aux personnes en situation de handicap) ou en contrat de professionnalisation.

Lieu de la formation :

AUREÏS FORMATION – 322 rue des Pyrénées – 75020 Paris

RETROUVEZ-NOUS SUR : aureisformation.fr

Aureïs Formation & Alternance - 322 rue des Pyrénées 75020 Paris - 01 83 95 49 13

Nous accueillons les apprenants en situation de handicap néanmoins le site n'est pas adapté aux personnes à mobilité réduite.

Aucun frais de dossier - Aucun frais d'inscription

Nous plaçons 96% de nos alternants dans nos entreprises partenaires